



Curriculum Vitae

RICCARDO CUSIMANO**INGEGNERE****INFORMAZIONI PERSONALI**

Cognome e Nome
 Luogo e data di nascita
 Nazionalità
 Recapito telefonico
 Cellulare
 E-mail
 Indirizzo
 C.A.P., Città

CUSIMANO RICCARDO
PALERMO
ITALIANA

**ESPERIENZE LAVORATIVE****LIBERA PROFESSIONE**

Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 18/05/2007
 Assessorato del Lavoro e delle Politiche Sociali della Regione Siciliana
 Collaudatore tecnico/amministrativo di cantiere.

Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 10/12/2004 ad oggi
 Tribunale di Palermo, di Carini, di Terrini Inerese e di Agrigento
 Consulente Tecnico di Ufficio per perizie su Immobili, condomini e di dinamica in Incidenti stradali

Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 18/05/2003 ad oggi
 Ufficio del Giudice di Pace di Palermo - via Balsamo, 8 Palermo
 Incarichi professionali per CTU per patrimonio immobiliare, dinamica in Incidenti stradali, verifica realizzazione Impianti elettrici

Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 10/05/1999 ad oggi
 Studi Professionali e Dentistici
 Vari incarichi professionali per la progettazione di impianti elettrici

Date (da - a)
 Nome e indirizzo del datore di lavoro
 Principali mansioni e responsabilità

10/03/1999
 Condominio di Via Crispi, 84 - Palermo
 Progettazione impianto elettrico condominiale

Date (da - a)
 Nome e indirizzo del datore di lavoro
 Tipo di azienda o settore
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 1/5/98 al 1/9/98
 Colleverde S.r.l. - Via San Lorenzo Colli - 90100 Palermo
 Supermercato
 Progettazione dell'impianto elettrico e di condizionamento dell'ipermercato e direzione dei lavori

AZIENDE

Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Tipo di azienda o settore
 Tipo di impiego

Dal 01/07/2007 ad oggi
WIND TELECOMUNICAZIONI S.p.A
 Azienda di Telecomunicazioni
 District Manager Sicilia della Business Unit Mobile

Principali mansioni e responsabilità

L'attività principale consiste nella ricerca, gestione, formazione di forza di vendita da inserire nell'area di riferimento e nel contempo attivare tutti i processi di controllo per indirizzarla a rispettare e superare gli obiettivi commerciali assegnati sia in qualità che in quantità.

Tra le prerogative principali della mia attività c'è anche quella di affiancare la FdV sia nella fase iniziale di attività sul campo ma anche e soprattutto nelle trattative più complesse con i Top Client.

Principali conoscenze acquisite

L'attività svolta negli anni precedenti, in qualità di Key Account Manager e successivamente nella gestione diretta di FDV, mi ha permesso di avere un'ampia visione del mercato e delle sue enormi potenzialità e quindi la capacità di saper



indirizzare gli sforzi complessivi laddove il mercato realmente li recepisce attraverso azioni mirate, anche con l'ausilio del MKT territoriale e della struttura di comunicazione.

In precedenza
 Tipo di impiego
 Principali mansioni e responsabilità

Dal marzo 2005 al 30/08/2007

Key Account Manager Sicilia della Business Unit Mobile - Vendite Dirette Mobile
 Sviluppare le opportunità di business nel campo della telefonia mobile con le maggiori aziende Siciliane (private, PA, ASL ed Azienda Ospedaliera, Banche).
 Partecipare alla definizione di offerte tecnico-economiche e bandi gara a seguito di riunioni tecnico/commerciali con le strutture preposte dai clienti medesimi.
 Curare la trattativa commerciale, raggiungere gli obiettivi di vendita annuali (fatturato, ordini, controllo del provisioning), fornire consulenza, negoziare, gestire problematiche complesse.
 Ottima conoscenza del campo dei servizi di telefonia mobile: voce, GPRS e UMTS.
 Radicata conoscenza del territorio siciliano e delle dinamiche del mercato privato e pubblico isolano.

Principali conoscenze acquisite

In precedenza

Dal 01/01/2002 al febbraio 2005

Key Account Manager Sicilia della Direzione Commerciale Centro-Sud - Vendita Diretta Fisso e Mobile
 Partecipare alla definizione di offerte tecnico-economiche e bandi gara a seguito di riunioni tecnico/commerciali con le strutture preposte dai clienti medesimi.
 Curare la trattativa commerciale, raggiungere gli obiettivi di vendita annuali (fatturato, ordini e controllo del provisioning), fornire consulenza, negoziare, gestire problematiche complesse, ossia soddisfare le richieste/esigenze del cliente interno ed esterno.
 Ottima conoscenza nel campo delle TLC, dei servizi internet, dati/VP, di fonia (fissa, mobile), fibre ottiche, GPRS, UMTS e tecniche di accesso (XDSL, ULL, VoIP).
 Profonda conoscenza delle maggiori aziende pubbliche e private siciliane.

Principali conoscenze acquisite

 Date (da - a)
 Nome del datore di lavoro
 Tipo di azienda o settore
 Tipo di impiego
 Principali mansioni e responsabilità

Dal 30/06/2000 al 31/12/2001 (data della fusione per incorporazione con WIND)
INFOSTRADA S.p.A.
 Azienda di Telecomunicazioni
 Client Manager Sicilia Occidentale - Vendite Dirette
 Ampliare il portafoglio clienti nella fase di start up dell'azienda, curare la trattativa commerciale, negoziare, gestire problematiche complesse, raggiungere gli obiettivi di vendita annuali fissati in termini di attivazioni ed ordini.
 Ottima conoscenza nel campo delle TLC, dei servizi internet, dati/VP, di fonia (fissa e rete intelligente), fibre ottiche.
 Profonda conoscenza del mercato Siciliano (Azienda privata, PA, ASL, Enti Ospedalieri ed Università).

Principali conoscenze acquisite

 Date (da - a)
 Nome e Indirizzo del datore di lavoro
 Tipo di azienda o settore
 Responsabilità
 Principali mansioni

Dal 15/03/89 al 28/08/00
ST MICROELECTRONICS di Catania
 Azienda di Microelettronica
 Product Marketing Engineer dei dispositivi di potenza
 Effettuare analisi di mercato e della concorrenza, promuovere e presentare nuovi prodotti, definire prezzi, strategie e obiettivi di vendita, valutare i margini, gestire i rapporti con la clientela fornendo assistenza e consulenza
 Conoscenza del mercato Europeo, Giapponese ed Usa dei semiconduttori di potenza e delle applicazioni/prodotti per il segmento Automotive e White

Principali conoscenze acquisite

 Date (da - a)
 Nome e Indirizzo del datore di lavoro
 Tipo di azienda o settore
 Responsabilità
 Principali mansioni

Dal 5/9/88 al 6/03/99
Sa.NI.Co. S.r.l. di Santa Ninfa (TP)
 Azienda produttrice di dispositivi elettronici per sistemi televisivi
 Progettista a Radio Frequenza
 Progettazione e realizzazione di amplificatori video in tecnologia SMD, utilizzo di tecniche fotografiche, misura e messa a punto dei dispositivi realizzati

ISTRUZIONE E FORMAZIONE



<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>Gennaio/Aprile 2007 Ordine degli Ingegneri della Provincia di Palermo Responsabile e Addetto dei Servizi di Prevenzione e Protezione (D. Lgs. n. 626/94) Atlasato di superamento esami finali moduli A - C - BB e B5</p>
<p>Data Iscrizione all'Albo Specialistico</p>	<p>07/02/2007 n. 5421/2007 dell'elenco dei Collaudatori di Cantiere presso l'Assessorato del Lavoro e delle Politiche Sociali della Regione Siciliana</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>06-07 Giugno 2005 SFERA srl (Azienda Gruppo ENEL) Corso di ANALISI COMPETITIVA Certificato di Partecipazione</p>
<p>Date (da - a) Nome del datore di lavoro Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Dal 10/12/2004 Tribunale di Palermo, di Termini Imerese, di Carini e di Agrigento Consulente Tecnico di Ufficio per perizie su Immobili e condomini.</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>4-6 Ottobre 2004 SCHEMA SRL Corso di TEAM WORK Certificato di Partecipazione</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>8-10 Giugno 2004 SFERA srl (Azienda Gruppo ENEL) Corso di TEAM PERFORMANCE Certificato di Partecipazione</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>01-03 Marzo 2004 Te.Si.A. Srl - Presso l'Università degli Studi di Bologna Corso preparatorio all'esame di Esperto Qualificato in radioprotezione Certificato di Frequenza al 1° e 2° Grado</p>
<p>Data Iscrizione all'Albo Specialistico Settori</p>	<p>24/05/2002 N. 12/2001 dei Periti e N. 16/2001 dei Consulenti Tecnici del Tribunale Civile e Penale di Palermo civile e penale</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo istituto di formazione Tipo di formazione Qualifica conseguita</p>	<p>Maggio 2000 ST UNIVERSITY Corso di TQM (TOTAL QUALITY MANAGEMENT) Certificato di Partecipazione</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo Istituto di formazione Tipo di formazione</p>	<p>dal 1/09 al 30/09/1998 CRES (Centro per la Ricerca Elettronica in Sicilia) Corso di RF CAD Tools e PCB SMT Design</p>
<p>Data Iscrizione all'Albo Professionale Settori</p>	<p>07/09/1998 N. 5893 Sez. A dell'Ordina degli Ingegneri della Provincia di Palermo a) civile e ambientale; b) Industriale; c) dell'informazione</p>
<p>Data Esami di Stato Nome e tipo di istituto di istruzione Qualifica conseguita</p>	<p>13/06/1998 Sessione giugno 1998 Università degli Studi di Palermo Abilitazione alla professione di Ingegnere - Votazione 110/120</p>
<p>Date (da - a) Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Tesi di Laurea Relatore</p>	<p>Da settembre 1989 al 09 aprile 1998 Università degli Studi di Palermo Facoltà di Ingegneria - Corso di Laurea in Elettronica Indirizzo Telecomunicazioni Progetto e realizzazione di un LNB per comunicazioni via satellite. Prof. Mario Sannino</p>



Qualifica conseguita

Date (da - a)
 Nome e tipo di istituto di
 istruzione o formazione
 Qualifica conseguita

Laurea In Ingegneria Elettronica - Voto 106/110

Da settembre 1984 a luglio 1989
 "S. CANNIZZARO"
 Liceo scientifico statale
 Diploma di Maturità Scientifica - Voto 46/60

**PARTECIPAZIONE A
 CONVEGNI**

Date (da - a)
 Nome e tipo di istituto
 di istruzione o formazione
 Titolo del convegno
 Qualifica conseguita

Palermo, 5 OTTOBRE 2004
 BTICINO e Ordine degli Ingegneri della Provincia di Palermo Centro Congressi -
 S. Paolo Palace Hotel Palermo
 "SEMINARIO TECNICO SUGLI IMPIANTI ELETTRICI"
 Attestato di partecipazione

Date (da - a)
 Nome e tipo di istituto
 di istruzione o formazione
 Titolo del convegno
 Qualifica conseguita

Palermo, 29 SETTEMBRE 2004
 BOCCHIOTTI e Ordine degli Ingegneri della Provincia di Palermo Centro Congressi -
 Astoria Palace Hotel Palermo
 "IMPIANTISTICA: EVOLUZIONE TECNICA E NORMATIVA"
 Attestato di partecipazione

LINGUE STRANIERE

Capacità di lettura
 Capacità di scrittura
 Capacità di espressione orale
 Certificazione ufficiale

INGLESE

ottimo
 ottimo
 ottimo

Attestato di conoscenza della lingua inglese rilasciato il 19/11/1991 dalla Facoltà di
 Ingegneria dell'Università degli Studi di Palermo

**CAPACITÀ E COMPETENZE
 INFORMATICHE E TECNICHE**

Ottima conoscenza del sistema operativo Windows e del pacchetto Microsoft Office,
 dei dispositivi hardware (scanner, modem, stampanti, videocamera), internet, outlook.
 Capacità grafiche notevoli (soprattutto disegni tecnici), CAD, fotografia digitale.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
 RELAZIONALI**

Capacità di lavorare in gruppo ed in team maturata in molteplici situazioni in cui era
 indispensabile la collaborazione tra figure diverse e mettere le proprie conoscenze e
 competenze a disposizione degli altri per raggiungere risultati concreti.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
 ORGANIZZATIVE**

Capacità di lavorare in situazioni di stress, legate soprattutto alla gestione di
 problematiche complesse, al rapporto con il pubblico ed al raggiungimento degli
 obiettivi fissati nei tempi previsti.

INTERESSI

Sport e Viaggi

Il sottoscritto Riccardo Cusimano autorizza il ricorrente al trattamento dei dati personali forniti ai sensi del D. Lgs. 196/03.

PALERMO,

In fede
 Dott. Ing. Riccardo Cusimano